

# İŞ ARAMA: BÜYÜK RESİM

İş aramanın tek doğrusu yok. Kendinizi en güvende hissettiğiniz yaklaşımla ve başarı şansınızın en fazla olduğunu düşündüğünüz stratejinizle karar vereceksiniz. Çoğu kişi aşağıdaki iş başvuru şekillerinin kombinasyonunun olumlu sonuçlar verdiğini belirtmiştir.

İş arama yolları:

-**İş İlanları:** İ.K gazeteleri ve online ilanlar (aracı firma veya şirketlerin kendi ilanları)

-**İşe Alım Ajansları** (Headhunter firmaları-kafaavcılar)

-**Networking:** İlan edilmemiş gizli işlere ulaşabilmeniz bu yol çok etkilidir. Daha önceden birlikte çalıştığınız, tanıdığınız veya farklı ortamlarda tanıştığınız insanlarla iletişime geçmek, iş hayatınızda yeni olasılıklar doğurabilir.

-**Spekülatif Yollar:** İlgi duyduğunuz firmalarla, ilan vermemiş dahi olsalar iletişime geçebilirsiniz.

## Part-time iş fırsatları

Genelde iş ilanları full time olarak çıkıyor. Çıkan iş ilanı full-time olsa da; iş tanımını sizin beceri ve tecrübenize uyuyorsa, hemen bırakmayın ipin ucunu. İşe başvurabilir, esnek çalışma durumunu işverene daha sonra sorabilirsiniz. Müzakerelerde öncelikle; işe uygun beceri ve tecrübelerinizi vurgulamanızı, çalışma saatleri hakkındaki görüşlerinizi ikincil olarak paylaşmanızı öneririz.

## Aktif Olmak

İstediğiniz işe girmek; zaman ve enerji gerektirir. Bu süreçte iyi ve kötü günleriniz olacak. Birçok insan; bir eylem planı ve zaman tablosu oluşturmanın, süreçlerine odaklanmalarında ve amaçlarına ulaşmalarında işlerine yaradığını belirtmiştir. Bu planı, iş arama sürecinde aldığınız yolun kaydını tutmak için de kullanabilirsiniz.

İnternette “Jobsearch Action Plan” gibi tasarlanmış ayrıntılı eylem planları mevcut ancak birkaç fikri de burada belirtmek istiyoruz:

- İş arama metodları hakkında bir plan hazırla.
- Bir zaman tablosu oluştur.
- İş arama için her hafta belirli bir zaman ayır. (gerekirse , bu sürede çocukların bakımıyla ilgilenecek birini ayarla)
- Her hafta için bir amaç belirle.
- Bu amaçları gerçekleştirmek için bir zaman belirle.
- İş arama sürecinin kaydını tut ve bir program dahilinde bunu yönet.
- Hangi metodların en iyi çalıştığını ve sonuç ürettiğini değerlendir.
- Çeşitli metodlara harcadığın zamanın dengesine bak ve en etkili olan metodlara öncelik ver.
- Aksiyon planını, seni destekleyen birisiyle paylaş. Gelişimini takip için, bu kişiyle her hafta görüşebilir misin?
- Süreçte başarılarını kutla (Networking görüşmeleri ayarla)
- Becerilerini ve güçlü yanlarını gözden geçir, potansiyel işverene nasıl bir değer katacağını belirtmek amaçlı...
- Planına uygunluğunu kontrol et ve söylediğini yap.

